



## Kundenanforderungen mit innovativer Technik lösen

Mit Spezialisierung auf die LCD-Anzeigen-Technik sind wir seit Jahren der kompetente Partner für die Planung, Koordination und Umsetzung von Display-Projekten. Neben einer Vielzahl an Standard LCDs bieten wir unseren Kunden individuell auf ihre Anforderungen zugeschnittene Lösungen im Display- und Modulbereich - von der Idee bis zur Serie. Mit kompetenter Beratung, innovativen Technologien und hoher Qualität haben wir uns im DACH-Raum einen exzellenten Ruf erworben. Bei den vielen Anfragen setzt unser Team auf Ihr technisches Interesse, Ihre Vertriebserfahrung und Engagement – als ...

# Vertriebsmitarbeiter <sup>(m/w)</sup>

## Technischer Vertrieb · Display-Technik



Unser Bewerber-  
Informationsdienst gibt ganz  
diskret Auskunft bis 22 Uhr –  
auch am Samstag & Sonntag  
Telefon 0172 7443938

73098 Rechberghausen (4 km bis Göppingen)

### Technische Fragen abklären und lösen

So vielfältig wie unsere Lösungen sind die Aufgaben, die Sie mit gestalten: Von der Akquise über die Angebotserstellung und -kalkulation bis hin zur Abstimmung von Design-Vorschlägen und Verhandlungen mit Lieferanten stellen Sie Ihr Know-how und Organisationstalent unter Beweis. Ihre große Stärke ist jedoch die fundierte Beratung und Bedarfsanalyse, die die Grundlage für Ihre Projekte bilden. Ob bestehender Kundenstamm oder neuer Interessent – die optimale Betreuung Ihrer Kunden ist Ihnen ein echtes Anliegen.

### Die Vielzahl der Kontakte macht Spaß

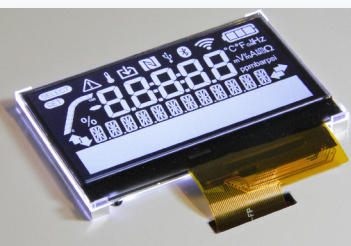
Kunden und Lieferanten überzeugen Sie mit Ihrer starken Dienstleistungsorientierung, profunden Produktkenntnissen und einem sicherem Gespür für die individuellen Bedürfnisse. Man merkt, dass Sie sich nicht nur für technische Lösungen begeistern, sondern den Kontakt zu ganz unterschiedlichen Menschen genauso schätzen. Als überzeugter Teamplayer treffen Sie bei uns auf eine angenehme Kollegialität und finden den immer möglichen Erfahrungsaustausch.

### Hightech auf dem Land bringt Vorteile

Ein familiäres Betriebsklima und großer Gestaltungsspielraum lassen Ihnen den notwendigen Freiraum, damit Sie sich voll einbringen können. Auch unsere (Standort-) Vorteile, der die Arbeit bei einem Hightech-Unternehmen im ländlichen Raum bietet, sprechen Sie an – ebenso die attraktiven Gehaltskonditionen mit denen wir Ihren Einsatz honorieren. Vorab-Informationen erhalten Sie täglich bis 22 Uhr (auch am Wochenende) von unserem Bewerber-Informationsdienst unter Tel. 0172 7443938. Oder Sie senden uns gleich Ihre Bewerbung, bevorzugt per E-Mail an: [bewerbung@adkom.de](mailto:bewerbung@adkom.de)

### Mit neuesten Informationen begeistern

Nach Ihrer kaufmännischen oder technischen Ausbildung haben Sie bereits erste Erfahrungen im Vertrieb gesammelt. Auf jeden Fall profitieren Sie von Ihren soliden MS-Office- sowie Elektronik-Kenntnissen und kommunikativen Stärken (in Deutsch und Englisch). Damit unterstützen Sie auch gerne unser Marketing – z.B. mit dem Erstellen von Produkt-Informationen oder Social Media-Beiträgen. Als visionärer „Macher“, der auch mal um die Ecke denkt und trotz aller Technik-Affinität auf sein Bauchgefühl hört, erwerben Sie sich große Anerkennung.



# ADKOM™

ADKOM  
Elektronik GmbH  
z.Hd. Herrn Frey  
Oberhäuser Str. 12  
73098 Rechberghausen

[www.adkom.de](http://www.adkom.de)